

中国移民的三大谋生之道

奋斗一线：“有份好工作” 处世哲学：“先生存，再生活”

中国移民趋势： 从技术移民到投资移民

中国大规模移民海外的历史，至少可以追溯到5个世纪前的明朝，那时东南亚是最受欢迎的“海外飞地”。

广州《新周刊》报道，20世纪80年代，留学生是移民的主力，在那个讲究爱国情结的年代里，他们中的许多人之所以选择留在异国定居工作，其实不是他们不爱国、不想返华，而是因为一种被迫的无奈：一个学宇宙物理的人，那时的中国能有多少机会可以让他施展才干呢？

从上世纪90年代到2004年左右，技术移民开始涌现，这些人没什么钱，但是学历高，被称为“带着大包小包来的一群人”，他们在海外必须尽快找到合适的工作，很多人生活得并不如意；2004年之后，投资移民多了起来，他们提着一袋袋的真金白银过去，即使在异国他乡工作不顺利，最后大不了返华继续享受新贵生活。

从事留学移民中介行业的曾卫疆认为，最近三十多年来中国人的移民目的基本没有太大的变化：为了孩子的教育；为了回避政治风险；向往福利，想真正享受生活；追求高质量的生活环境，比如洁净的空气和水等。

对于那些真正有钱的人来说，移民后不愁吃穿住行，他们最主要的顾虑是怎样进行资产管理，怎样避税，这部分人也是移民咨询机构最主要的服务对象；对于那些有学历、英语好、钱不多的移民来说，更多考虑的是在海外的工作和收入状况；而对于那些非法移民来说，漂白身份成了当务之急。“在海外的许多工作都是临时性的，很少有1年以上的合约，不适合的人就要淘汰了，这种‘临时性工作’，与公务员和自主创业一起，基本上构成了海外中国人的三大谋生方式。”曾卫疆说。

华裔第三代移民 或为华人海外从政主力军

在海外当公务员，成为许多中国移民求职计划中的重要一项。或许竞争程度没有中国公务员那么惨烈，但依然不容易。华裔第三代移民是华人海外从政的主力军，改革开放后的新移民中，公务员职业并不常见。

在曾卫疆看来，要想在欧美国家当公务员，除了英语好，还得要有良好的社区关系和诚实可信的口碑。“中国移民在海外很喜欢扎堆混华人圈，很多人不注意细节，不善表达，不太会懂得持续感恩，所以很容易过不了‘诚实可信’这一关。”曾卫疆解释，这种感恩并不是中国流行的请客送钱，而是符合当地人习惯的“贴心又清爽的感谢方式”，比如经常性的节日贺卡等。

28岁的璨璨是纽约州政府卫

生部的一位政府临时雇员，或者说“准公务员”。2010年硕士毕业后，璨璨通过大学导师的推荐进入了州卫生下属的一家研究机构，虽没有公务员的正式编制，但“福利待遇与正式工差不多”。

“在美国政府部门里，虽然工资不是很高，但人跟人打交道没那么多利益关系，单纯很多。另外，我不得不吐槽一下，相比之下，中国公务员实在是太清闲太享福了！”璨璨说。许多中国移民的一个普遍感受是，相较于大公司，政府部门的工资并不高，也基本不存在“灰色收入地带”，这对于中国移民来说，吸引力远没有中国公务员来得让人向往。但是作为一种谋生手段和政治抱负，已经越来越受到日益庞大的中国移民的重视。

一年以内的“临时性工作”、公务员和自主创业，基本上构成了海外中国人的三大谋生方式。投身时下移民热潮的中国人已经有了跟上一代不同的选择与未来。对于那些本身就腰缠万贯的富人而言，生存早已不成问题，但如何让财富保值、增值依然是一道难题。而对于多数中国移民而言，他们仍奋斗在“有份好工作”的第一线，“先生存，再生活”成为他们在新环境下的处世哲学。



旧金山华裔估值官朱嘉文就职李孟贤出席宣誓仪式。图为朱嘉文(左)在市长李孟贤(右)监誓下，宣誓就任旧金山估值官。

吴卓明 摄

移民海外创业多与中国“扯上点关系”

除了选择去公司上班，许多移民海外的中国人还喜欢另起炉灶，自己创业。小到一家中餐馆、一间咖啡店、一个小超市，大到一家国际贸易公司，或者矿业开发集团，创业的领域和方式有很多，但或多或少都能和“中国”扯上点关系：资金、市场、产品、人才等等。

曾卫疆有一位广东客户，在移民新西兰后选择了直接创业，这位身家数千万的民营老板，买下了新西兰一座400多亩的农庄，专门针对中国市场开发旅游项目，从旅游的线路到细节的服务，一切都符合中国人的口味和需求。这位民营老板的一位中国移民朋友专门在新西兰为中国人策划婚礼，在2012年年底承办了姚晨和曹郁的新西兰婚礼。

在澳大利亚，一些承包当地

矿业开发的中国移民，直接从中国招收劳工前去开矿，“既知根知底，又价格低廉”。在荷兰，中国移民从事熟悉的服装加工、贸易以及华人旅游接待的人数，占了相当比重；在新加坡，从中国进口当地稀缺的产品来售卖。

齐宏强创办了日本最早的一家网络教汉语公司，最初想到的却不是创业，和许多来到日本准备一展身手的中国怀梦者一样，他向往的是大商社和投行机构。“在日本，外国人就是一个短期劳动力，很难爬到高层。”所以，即便后来有了去瑞士银行工作的机会，齐宏强还是选择了自己创业。2012年底，齐宏强与一位日本当地人联合创办了SkypeChina，这是一家面向日本汉语学习者，通过Skype单对单在线与中国汉语教师网上授课的公司。成立仅

仅一年后，它的网络教师数量就已经排到了行业前三。

尽管生意做得有声有色，齐宏强依然认为这个国家不是特别鼓励外国人在日本创业，他自己的一个亲身体会是，当初还不是日本正式公民的他，为了规避日本的当地政策，只能选择让一位日本当地人来做企业代表。“就我所知，很少有中国人想在日本长待几十年，即便是那些艰难拿到了永驻签证的，他们也想以后返回中国。”齐宏强说。

出于语言、机会、文化偏见、生活习惯的缘故，许多中国移民在海外创业时往往有一种受挫感。“我们‘80后’这一代人，见证了中国的起飞，知道想发财还是得在中国。”在新加坡甲骨文公司上班的Steven，内心深处隐隐还有着返华创业的计划。

“不走寻常路”中国新移民另类谋生方式：卖文为生

并不是所有人都会循规蹈矩地找工作谋生，一些“不走寻常路”的中国移民用自己看起来有些另类的生存方式，让人们看到了海外移民生活的另一种可能。

新加坡国立大学的一位“70后”在最近15年时间里陆陆续续游走了全球176个国家，用网名“孤独川陵”发表了大量的图文游记，如今这位新加坡作家协会会员在新浪上的博客访问量，已经超过了5600万。旅行的钱从哪

里来？“孤独川陵”自己的回答是，学生时代依靠奖学金，工作后依赖个人收入。售卖旅行中完成的图文是他一项重要的收入来源。

旅居加拿大的中国专栏作家陶短房是另一位有着另类生存方式的中国移民。在2006年移民加拿大之前，他曾长期在非洲多国定居，经营着自己的茶叶和纺织品贸易生意。

涉猎广泛的陶短房，在业余

时间以研究太平天国史闻名，曾著有《天国志》、《这个天国不太平》等著作。如今，这位中国时评界熟悉的国际问题专家，“一天十几篇时评被采用也是常有的事”，稿费已成了这位前商人的主要收入来源。

不管是基于个体兴趣的热衷，还是出于现实环境的逼迫使然，好在条条大路通罗马，可供选择的移民谋生方式还有很多，即使它们看起来不那么“主流”。



2013年9月21日，北京秋季房展会里，推销人员正在讲解有关美国加州投资移民的项目。

中新社